

Partnere til Advodan (Fyn & Jylland)

PBO søger på vegne af Advodan medlemspartnere i hele landet

Et netværk til forskel

Advodan er en forretningsplatform for advokatvirksomheder med et fælles stærkt brand, digital markedsføring, IT-drift, paradigmesamling, GDPR, compliance, system til at undgå hvidvask og kapacitet til forretningsanalyser.

Som en selvstændig del af Advodan får advokatvirksomhederne frigjort tid og ressourcer til de juridiske kerneopgaver og til at drive en effektiv og professionel advokatforretning.

Medlemskontorerne bevarer egen selvstændighed i forhold til lokal strategi, forretningsudvikling og råderet, men bliver samtidig en del af et fagligt netværk på tværs af Danmark og med de mange fordele, der følger med.

"For Advodan som forretningsplatform er nøgleordet tid – det er vores vision at sætte juristernes tid fri."



Er du interesseret i stillingen, eller i at høre mere?

Pia Bolander Olsen
Founder & Recruiter

+45 2970 4214

job@juridisk-rekruttering.dk

Hvorfor være en del af Advodan?

Som en del af Advodan vil I få frigjort tid og ressourcer fra de opgaver, der ligger i at drifte jeres advokatforretning. Det betyder, at I i stedet kan koncentrere jer om de juridiske kerneopgaver – og om at servicere jeres kunder bedst muligt.

At være en del af Advodan betyder desuden **ikke**, at der er sager, som man ikke må tage. To Advodan-kontorer må gerne have sager imod hinanden. Advokatvirksomheder er forskellige og har forskellige behov. Vi har derfor fokus på udbud og efterspørgsel, så den enkelte advokatvirksomhed kan foretage frivillige tilvalg af ydelser ud fra egne behov.

Ydelser

Advodan har kun ydelser, som er efterspurgt blandt advokatkontorer. Dette er både for at holde kontingentet lavt og for at sikre, at ressourcerne bruges til udvikling og drift af ydelser, der bedst muligt understøtter jeres advokatforretning. Vi leverer bl.a. ydelser inden for hovedområderne:

- IT-drift
- Marketing
- Strategi og ledelse
- Compliance, GDPR og hvidvask

Med interne kompetencer til at løfte disse opgaver sikrer I, at det er jeres interesser, der bliver varetaget i alle løsninger – uden at I skal afsætte ekstra tid eller penge til det. Med andre ord hjælper vi jer med at drive en professionel advokatvirksomhed, der balancerer kvalitet og ressourcer bedst muligt.

Advodans ydelseskatalog

I betaler som udgangspunkt kun for en række ydelser i en basispakke. Basispakken dækker bl.a. over markedsføring og forretningsudvikling, herunder fælles hjemmeside, egen kontorside, nyhedsbreve, deltagelse i digitaliseringsarbejdet, optimering af den daglige drift, leads fra hjemmesiden mm.

Ydelser, netværk og aftaler

Intern IT-chef

- Stillingtagen til komplekse IT-relaterede spørgsmål og løsninger samt strategi og cybersikkerhed
- IT-faglig sparring ved valg af it-løsninger, it-værktøjer og fremtidige muligheder
- Koordinering af opdatering af software
- Stordriftsaftaler med fordelagtig økonomi
- Sikker mail-løsning med mulighed for at sende og modtage enhver type krypteret mail
- Telefoniløsning

Og mange flere ressourcefrigivende løsninger | kontakt gerne PBO

Juridisk Rekruttering for supplerende info om løsningen; Intern IT Chef

Bogholderi- og sekretærfunktion (back office-funktion)

At starte en selvstændig virksomhed kan være en spændende udfordring, især når det kommer til ansættelse af bogholdere og sekretærer.

Advodan tilbyder en omfattende back office-funktion, der kan frigøre jer fra de administrative opgaver, der ofte følger med at drive en virksomhed. Udover de ovennævnte ekspertiser, så kan I også få hjælp til bogføring, klienttilsvar og sekretærbistand, så de administrative behov er i sikre hænder.

Rabatter & aftaler

- Fordelagtige storkøbsaftaler hos bl.a. Karnov, Velliv, forsikringsselskaber og Creditro (KYC)
- Samarbejde med diverse foreninger
- Mulighed for at blive medejer af legal tech selskab (Billigselskab ApS)
- Efteruddannelse (inkl. de obligatoriske for advokater)
- Salgstræning og salgssupport
- Strategidage
- Ledelsessparring

- Forretningsudvikling og lokal strategi
- Compliance, GDPR, KYC og hvidvask

Marketing

- Fælles hjemmeside på dansk og engelsk med egen kontorside
- Stor online eksponering via professionel søgemaskineoptimering og Google Ads
- Elektroniske nyhedsbreve som udsendes hver måned
- Eksponering på sociale medier (LinkedIn, Facebook og instagram)
- Gennemført designlinje for skiltning, logo, e-mails, breve og paradigmer, hjemmeside, sociale medier mm.
- Professionelle og lettilgængelige markedsføringsmaterialer
- En af Danmarks mest besøgte hjemmesider for advokatvirksomheder med daglig leadgenerering og sagstilgang

Om [Advodan](#)

I dag har vi 22 medlemskontorer over hele landet med ca. 300 medarbejdere, som rådgiver private samt små og mellemstore virksomheder og plads til flere medlemskontorer landsdækkende.

Vores værdier

I Advodan har vi tre hovedværdier, som guider vores advokatbi-stand på tværs af kontorer.

Full service: Vi bruger Advodan-netværket til at tilbyde vores kunder full-service juridisk rådgivning. Vi udvikler hele tiden vores netværkssamarbejde, så vi kan tilbyde en stadig mere kompetent rådgivning til ethvert juridisk spørgsmål.

En netværkstanke, der naturligvis udstrækker sig til ligeledes at omfatte partnerkredsen og ansatte i Advodan, hvor det faglige og personlige netværk er i højsæde bl.a. i form af:

- Direktørnetværk
- Netværk for yngre partnere
- Netværk for advokatfuldmægtige og yngre advokater
- Juridiske Fagudvalg (privat & erhverv)

Nærhed: Nøgleordet i Advodans juridiske rådgivning er nærhed. Vi bor i nærheden af kunderne, og det betyder, at vores jurister

ikke kun tilbyder kompetente juridiske løsninger, men også har et omfattende lokalkendskab og møder mennesker i øjenhøjde. Vi ønsker at have tætte og tillidsfulde relationer til vores kunder og et godt kendskab til deres lokalområde, ligesom vi meget gerne bidrager til det samfund, som vi er lokalforankret i.

Løsninger: Vi fokuserer på at finde de løsninger, som er bedst for vores kunder – ikke på at citere paragraffer og søge konflikter. Vi ved, at et juridisk problem ikke altid kræver et juridisk svar, og at mægling og forlig kan være en bedre løsning end retssager.

Vi prøver herudover efter bedste evne at begrænse vores ressourcerforbrug i det daglige til glæde for klima og miljø.

Advodan lægger vægt på, at der er proportionalitet mellem på den ene side de hensyn, som vi ønsker at varetage gennem CSR-politikken, og på den anden side hensynet til at drive en effektiv advokatvirksomhed, hvor vi ikke går på kompromis med kvaliteten og vores kunders behov.

Fokus *også* på de menneskelige værdier

Hos Advodan er vi meget bevidste om, at kvaliteten af vores ydelser i høj grad afhænger af trivslen hos vores medlemskontorer og hos vores medlemskontorers medarbejdere i særdeles.

Man er en del af noget større, og vi prioriterer fællesskabet. Vi har derfor fokus på gode menneskelige værdier og et tæt sammenhold medarbejderne og medlemskontorer imellem.

Advodan er garant for et uhøjtideligt og inspirerende arbejdsmiljø, hvor omgangstonen er uformel, men altid respektfuld.

Udover et godt drive og solide faglige kompetencer og professionalisme, er et vigtigt succeskriterie således også gode menneskelige værdier og et naturligt ønske om at bidrage til det gode fællesskab og samarbejde.

Sidst, men ikke mindst, gør vi meget for at efterleve et princip om et arbejdsliv i balance, som rummer både familieliv og faglige udfordringer.

Praktisk info

Ansøgningsfrist:

Hurtigst muligt, men vi venter gerne på den rette kandidat.

Stillingsopslaget tages ned, når den rette kandidat er fundet.

Samtaler afholdes løbende og efter henvisning af PBO Juridisk Rekruttering.

For sparring om rollen, forventningsafstemning og henvisning til uformel dialog:

Kontakt Pia Bolander Olsen eller [Team-PBO](#) fra PBO Juridisk Rekruttering på:

+45 2970 4214

job@juridisk-rekruttering.dk

Har du konkrete spørgsmål til stillingen og brug for at høre nærmere om jobbet, tager kunden gerne en uformel og fortrolig samtale.

Henvisning og ansøgning skal ske via PBO Juridisk Rekruttering.